

# プラムフィールドアドバイザー

## 企業プロフィール

- 企業概要**  
 プラムフィールドアドバイザー株式会社  
 ●代表者：代表取締役 梅原 哲也  
 ●設立：2007年7月  
 ●事業内容：コンプライアンス  
                  不正対策  
                  リスクマネジメント  
                  内部監査  
                  財務会計  
                  税務  
                  IT等のコンサルティングサービス  
 ●事業地域：中国本土  
                  香港  
                  台湾  
                  韓国  
                  シンガポール  
                  タイ  
                  マレーシア  
                  インドネシア  
                  ベトナム  
                  米国  
                  日本など  
 ●加盟団体：日本生産性本部  
                  東京商工会議所  
                  全国法人会総連合(日本橋法人会)  
                  IFRS コンソーシアム

- 募集職種**  
 ●職種  
 プラムフィールドアドバイザーと共に成長し、世界で戦える専門コンサルタントを募集  
 ①財務会計コンサルタント  
 ②リスク&コンプライアンスコンサルタント  
 ③ビジネス・アナリスト  
 ●業務内容  
 ①世界展開を行う日系の大手優良クライアントに対する財務会計に関するコンサルティング。  
 ②世界でビジネスを展開する日系優良企業向けのリスクやコンプライアンスに関するコンサルティング。  
 ③コンサルタント補佐(コンサルタント候補)。  
 ●資格  
 ①公認会計士、米国公認会計士の有資格者または監査法人、会計事務所、コンサルティングファームでの実務経験があり、財務会計に関する高い知識のある方。TOEIC800点以上の英語力のある方か中国語が得意な方  
 ②法人向け提案型営業の経験およびビジネスレベルの英語力、または中国語力(北京語)のある方 ※MBA・公認会計士・米国公認会計士・中小企業診断士などの有資格者歓迎  
 ③・就業経験がある方は、就業経験が3年未満  
   ・海外留学で身につけた語学力や経験をビジネスで生かしたい方  
   ・語学力：日本語ネイティブ、英語か中国語(北京語)が得意な方  
   ※英語はTOEIC800点以上必須

**お問い合わせ**  
 プラムフィールドアドバイザー株式会社  
 〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町1-2-14  
 日本ビルディング3号館9階  
 TEL：03-3661-6119  
 E-mail：info@plumfield.co.jp  
 URL：http://www.pfa-japan.net

当社HP内の採用情報より  
 ご応募ください



<http://www.pfa-japan.net>

に帰して現地に任せるだけでは成功しません。不正を起こさないためのルールや仕組み作りが不可欠ですし、現地人材を管理職に登用する際のマネジメント教育も必須です。この領域は当社の得意分野なので、現地の駐在員やスタッフと一緒に、組織に入り込んで支援をしています。さらに、内部監査から現地従業員向けのコンプライアンス研修まで、様々な専門サービスを提供しています」  
 IFRSの導入支援にも力を入れている。英語や中国語など、多言語・他文化圏でグローバルにサービスを展開。現地の監査法人やシステムベンダー、社内他部門などとの円滑な調整も図りながら、プロジェクトの成功を強力に後押しする。  
 「コンサルタントがお客様先に常駐し、きめ細かなコンサルテ

「明日来てほしい」と求められることもありますが、こうしたご要望にも、即座に応えることが我々の使命だと考えています」  
 もちろん会社としても、最前線で働くコンサルタントの支援体制を強化。例えば、他のコンサルタントやエンジニアにはない最先端のナレッジシステムを構築するなど、情報インフラの導入も積極的に推進している。  
 「当社では国内・海外を問わずシームレスなサービスを展開しており、お客様にスピード感をもって、一貫したコンサルティングを提供しています。そのため、コンサルタントは案件のスタートからクロージングまですべてのフェーズに携わることができ、今後は、グローバルに活躍する日本企業と一緒に成長したいと考えています」

「例えば、中国のお客様から求められる人材像について、梅原氏は「お客様を第一に考え、未知の世界に恐れず飛び込んでいける人」と語る。コンサルタントである以上、専門的なスキルは身に付けていて当たり前。その上に、文化や言語の違う相手とも堂々とわたりあえるタフさが求められる。また、もう一つは、ビジネススピードに対する高い意識だ。  
 「例えば、中国のお客様から



活躍のフィールドを世界に求めるコンサルタントにとって、プラムフィールドアドバイザーはまたとないチャレンジの場を提供してくれる。

豊富な経験を持つ人材と強力なソリューション群が同社の大きな強み。各分野のエキスパートが一丸となって顧客企業の成功をサポートする。

「子供頃から海外で暮らす機会が多かったのですが、当時は自動車も家電製品も日本製品が一番人気。ところが、最近では海外企業の後塵を拝すケースも少なくありません。一人の日本人として、日本企業にもっと元

もともと外資の大手監査法人系コンサルティングファームで国際展開や大型プロジェクトを中心に活躍してきた経歴を持つ。それをあえて同社設立に踏み切った裏側には、グローバル市場で戦う日本企業を支えたいという熱い思いがあった。  
 「子供の頃から海外で暮らす機会が多かったのですが、当時は自動車も家電製品も日本製品が一番人気。ところが、最近では海外企業の後塵を拝すケースも少なくありません。一人の日本人として、日本企業にもっと元

気になってもいい、その強力なパートナーとなり、現場と一緒に戦いたいと考えたことが、独立のきっかけになりました」  
 まず取り組んだのは、事業の現地化で重要なポイントとなるコンプライアンス、不正対策のコンサルティングである。欧米の先進企業と比較すると、日本企業の取り組みはまだまだ十分な面が多い。海外進出した顧客企業の中にも、不正行為の蔓延で深刻な被害を受けているところが少なくなかった。  
 「現地化は単純に駐在員を日本

プラムフィールドアドバイザー株式会社  
 代表取締役

**梅原哲也** 氏  
 Tetsuya Umehara

### Profile

オークランド大学卒業。NTTドコモ、KPMGを経て、2007年にプラムフィールドアドバイザーを設立し、代表取締役に就任。海外での経験は、ロンドン、ニューヨーク、上海、香港、台北、シンガポール、オークランドなど非常に豊富。

コンプライアンス、不正対策、財務会計、税務、ITを専門分野とする気鋭のコンサルティングファーム。豊富な国際経験とノウハウをフル活用し、中国・アジア地域をはじめとする海外市場への展開を強力に支援する。

# 高い専門性と実務経験、 軽快なフットワークで 日本企業の海外展開を 強力に推進

